

# SALES PROMOTION FAIR in JPCC

～第1陣出展事業者対象/オンライン戦略研修～

\* Program 1 \*

出展商材販売促進のための  
第1回営業商談技能強化研修

10月1日（金） 15：00～17：00

総合カリキュラム

【第1講】 まちのちから合同会社「ENSUS2」

【第2講】 サン・ビーム「響」「ACTIVE WATER」

【第3講】 タオ・エンジニアリング「AEGIS360」



# 【第1講】まちのちから合同会社「ENSUS2」 営業商談技能強化研修カリキュラム

研修上席講師：野村忠司・平澤昌之

15:00～15:10

第1部 ENSUS2プロモーション動画視聴(3本上映)

15:10～15:30

第2部 「ENSUS2営業商談・提案技能習得編」

業界初！バッテリーと高性能BMSが一体化した

超高効率蓄電池モジュール「ENSUS2」の製品特長と導入事例

①効率性②拡張性③利便性

15:30～15:40

第3部 ENSUS2デモンストレーション

(宮城県仙台市事務所よりENSUS2実機の操作方法等実演)

\* 質疑応答・JPCC中国会場スタッフへのアドバイス

【第2講】サン・ビーム「響」・「ACTIVE WATER」 営業商談技能強化研修カリキュラム

研修上席講師：橋本宏昌

15:40～15:45

第1部 「響」プロモーション動画視聴

15:45～16:00

第2部 「響」営業商談・提案技能習得編  
「響」の製品特長と導入事例

16:00～16:20

第3部 「ACTIVE WATER」営業商談・提案技能習得編  
「ACTIVE WATER」の製品特長と導入事例

\* 質疑応答・JPCCC中国会場スタッフへのアドバイス

【第3講】 タオ・エンジニアリング「AEGIS360」 営業商談技能強化研修カリキュラム

研修上席講師：中村カイル

16:20～16:30

第1部 AEGIS360プロモーション動画視聴(2本)

16:30～16:45

第2部 「AEGIS360」営業商談・提案技能習得編  
製品特長と導入事例

16:45～17:00

第3部 「AEGIS360」デモンストレーション(実演)

\* 質疑応答・JPCC中国会場スタッフへのアドバイス